



# 欧洲クラウドコンピューティング 最新トレンド



James Weir

CTO

james@usharesoft.com

@jamesgweir

[www.usharesoft.com](http://www.usharesoft.com)

@usharesoft

# 市場セグメント

## クラウド事業者

事業拡大とエコシステムが KSF

顧客やパートナー向けの  
新サービス群  
企業IT向けのセルフサー  
ビスツール

事業拡大、  
差別化、収益確保

## 企業IT

ハイブリッドクラウド、  
ロックイン排除、  
確実なコントロール確保  
が KSF

“Cloud Broker”への進化  
協業のための新たなプ  
ラットフォーム

仮想化からクラウドへ  
の橋渡し  
ソフトウェアガバナン  
スの細かな制御

## ソフトウェアベンダー

ハイブリッドクラウド  
への流通が KSF

ソフトウェア流通の合理  
化と自動化  
エコシステム開発のため  
のマーケットプレイス

ソフトウェア展開の自動化  
と合理化  
新たなエコシステムの構築

## SIと代理店

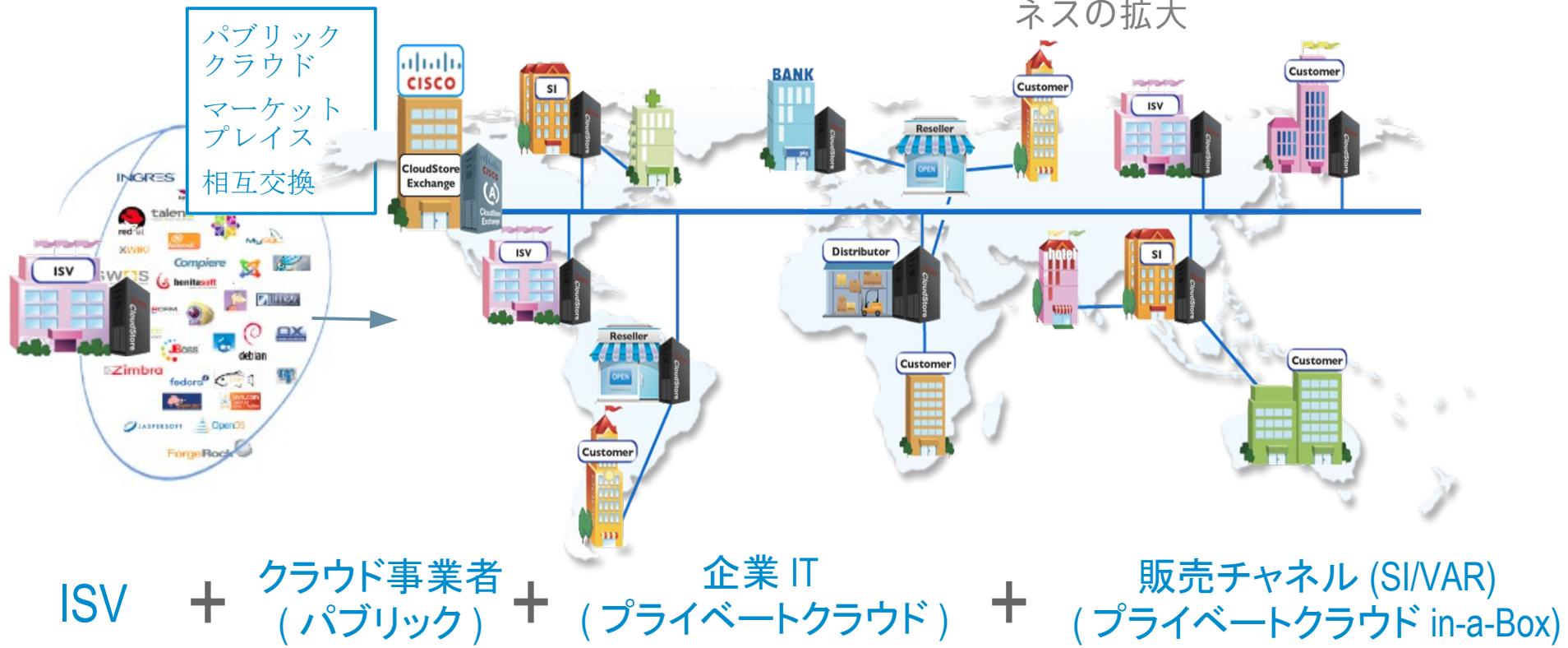
プライベートクラウド  
アプライアンスによる  
パブリッククラウドへ  
の橋渡しが KSF

低価格で訴求力の  
あるハイブリッド  
クラウドソリュー  
ション  
VPCへの新サービス  
群のバンドル

各種の新サービス  
提供による拡大

# Cloud 2.0 ハイブリッドクラウド& エコシステム 販売チャネルとISVに力を与える

ハイブリッドクラウドのフェデレーションによるクラウドビジネスの拡大



- > 企業ITは、プライベートとパブリックのクラウドについてITガバナンスを実現
- > ハードウェアベンダー及び代理店パートナーは、他に類を見ないハイブリッドクラウドソリューションでビジネスの拡大を実現
- > パブリッククラウドからエンタープライズITへ連携し、チャネルパートナーを活性化

# サマリー

- “Cloud 2.0” ハイブリッドクラウド&エコシステム
- 企業ITの“クラウドブローカー”願望による動き
- SI/代理店がクラウドを自社ビジネスに取込む



**[www.usharesoft.com](http://www.usharesoft.com)**

**@usharesoft**